



Plan de prévention santé

Faciliter l'accès à la médecine préventive

« Mieux vaut prévenir que guérir »

Les plans de prévention permettent de proposer à vos clients un ensemble de services et produits, annualisé et adapté selon les besoins spécifiques de leur animal.



COMMENT ÇA MARCHE ?

Choisissez

un modèle de plan adapté à l'animal et à son âge

Présentez

au maître de l'animal : l'offre, ses options et les économies qu'il va réaliser

Personnalisez

l'offre, si besoin, avec des options sur-mesure

Validez

la mise en place du plan de santé avec la signature du contrat généré

Fidéliser vos clients en facilitant le paiement

Un plan de prévention est souscrit pour 12 mois et reconduit par accord tacite.

- ✓ Pour vos clients, cela permet d'échelonner leurs paiements.
- ✓ Pour votre clinique, c'est l'assurance d'une entrée d'argent fixe tous les mois.



DE NOMBREUX AVANTAGES

- ✓ Un meilleur accompagnement avec une démarche préventive pour un animal en meilleure santé
- ✓ Une fidélisation de vos clients avec une augmentation de la fréquence des visites dans votre clinique
- ✓ Une observance améliorée (APE-API voire aliments vendus pour l'année)
- ✓ Une fidélité à toute épreuve (70% de renouvellement annuel, parfois depuis 7 ans)
- ✓ Des économies et des paiements échelonnés appréciés par vos clients
- ✓ Un service clé en main de prélèvement SEPA avec gestion des incidents de paiement*



LES FONCTIONNALITÉS



Une plateforme en ligne simple d'utilisation

Importez vos actes, vos produits et vos clients, puis construisez vos propres plans de prévention à l'aide de nos modèles. En quelques clics, vos ASV pourront présenter une offre à vos clients.



Un système de relance intégré

Pour vous permettre d'assurer un meilleur suivi du calendrier prévisionnel du plan de prévention, notre plateforme permet de relancer en quelques clics vos clients par email, SMS ou notification (rappels de suivi médical et d'achats de médicaments).



Un véritable suivi commercial

Notre plateforme permet de générer une brochure interactive de l'offre. Cette dernière est envoyée par email au client. A travers des statistiques, votre équipe pourra suivre l'intérêt du client pour l'offre présentée et ainsi l'adapter selon ses besoins spécifiques.



Une application smartphone

Vos clients peuvent suivre facilement le calendrier du plan de prévention de leurs animaux dans notre application mobile. En cas d'oubli, ils reçoivent une notification pour prendre rendez-vous avec votre clinique (lien avec votre site de rendez-vous en ligne).



Une plateforme connectée

En lien direct avec [Myvetshop.fr](https://myvetshop.fr), vous pouvez retrouver rapidement les coordonnées et habitudes d'achats de vos clients. Cela facilite la création des fiches client et économise le temps de vos ASV dans la démarche commerciale.

